



Århus Faldskærmsklub samarbejder med DZDK

I marts måned indgik DFU en samarbejdsaftale med Dropzone Denmark (DZDK). Et samarbejde som skal skabe øget springaktivitet og bedre faciliteter i faldskærms Danmark. Første sæson med samarbejdsaftalen er nu ved at gå på hæld. Udefra set så har samarbejdsaftalen skabt yderligere aktivitet for DFU og for faldskærmsporten generelt. Mere end 350 funjumpere har besøgt DZDK, og de har haft besøg af 450 AFF-elever, sat 700 tandemgæster og så har de været med til at uddanne 22 C-springere – og sæsonen er fortsat i gang...

Vi har snakket med Claes Fabild, formand i Århus Faldskærmsklub for at få indblik i hvordan de, som klub, oplever samarbejdsaftalen, og hvordan de samarbejder med DZDK.



- Hvad synes du om at DZDK og DFU har indgået en samarbejdsaftale?

Jeg synes det er rigtig godt for sporten generelt. DZDK giver mulighed for flere spring og de kan hjælpe klubberne med afvikling af deres elev- og tandemspring, hvis de ikke selv har mulighed for at afvikle dem.

Mange klubber har et kapacitetsproblem, som kan betyde ventetid for vores springere. Her kan DZDK hjælpe med at stille faciliteter og flyver til rådighed. Det har stor betydning for elever, at der ikke går for lang tid mellem deres spring. Derfor anbefaler jeg ofte vores elever til at tage til DZDK, så de kan holde gang i deres spring og uddannelse. Det at de kan have en højere springfrekvens betyder, at der er større sandsynlighed for at de bliver i sporten.

Vi bruger også DZDK til afvikling af vores tandemspring, når vi ikke selv har mulighed for det. Det er faktisk en fin forretning at afvikle tandemmer i DZDK, hvis vi selv kommer med instruktører og grej.

- **Er du bange for, at i mister medlemmer til DZDK?**

Jeg kan godt forstå frygten, da DZDK kan tilbyde flere spring og bedre faciliteter end klubberne kan. Vi oplever dog ingen medlemsudvandring. Tværtimod. Vi har mange elever og springere, som bruger DZDK i forbindelse med deres uddannelse, træning og fun-jumps, som fortsat kommer i klubben og har deres tilhørsforhold der.

Som jeg ser det, er problemet heller ikke at skaffe kunder og medlemmer – der er nok at tage af.

Udfordringen er at fastholde vores medlemmer i sporten, og her betragter jeg DZDK som et kæmpe add-on. Vi mærker i hvert fald, at de er med til at fastholde vores medlemmer. Vi har fx et elevhold, hvor 7 af 8 er fortsat, og vi forventer at få fire nye C-certifikatspringere i år. Det er langt højere end vi plejer. Jeg er sikker på at det bl.a. skyldes vores samarbejde med DZDK.

- **Har du haft dårlige oplevelser med DZDK?**

Kun i form af historier om de gamle ejere. Efter de nye ejere er kommet og samarbejdet med DFU er kommet i stand, har jeg ikke hverken hørt eller oplevet noget. Min egen oplevelse er kun positiv og Peter Svalø, som er medejer og direktør, er enorm nem og fleksibel at arbejde sammen med. Jeg oplever faktisk, at han prioriterer springere og medlemmer over deres tandemgæster.